



Your Digital Convergence



Your Digital Force

COMMUNIQUE DE PRESSE

Niji annonce le lancement de la société Ikumbi Solutions dédiée exclusivement aux applications Cloud Computing

Nouvelle filiale de Niji, Ikumbi Solutions est une société de conseil et d'intégration dont la vocation est de mettre en œuvre des solutions complètes « dans le Cloud » visant l'amélioration et la transformation des processus opérationnels de ses clients petites, moyennes et grandes entreprises. En partenariat avec l'éditeur de logiciel salesforce.com, Ikumbi Solutions ambitionne d'être un des leaders français du déploiement de solutions « Software as a Service » (SaaS), au profit de la compétitivité et de la performance de ses clients.

Nantes – 12 novembre 2012 – Niji, société de conseil et de réalisation logicielle spécialisée dans les usages et les technologies de la convergence numérique, annonce le lancement de la société Ikumbi Solutions. Forte de quelques « *proof of concept* » réalisés en grandeur nature auprès de plusieurs belles entreprises de la région, sur la base des produits de l'éditeur de logiciels salesforce.com, cette nouvelle filiale concrétise la volonté stratégique de Niji de souscrire à la réalité du « *Cloud Computing* » et des « *Software as a Service* », d'élargir son ancrage dans le Grand Ouest tout en valorisant son organisation commerciale Grands Comptes à Paris. Tous les processus organisationnels d'une entreprise sont concernés par ces nouvelles solutions agiles et adaptées aux exigences opérationnelles d'aujourd'hui (accessibilité économique, facilité d'utilisation, évolutivité, innovation, sécurité et fiabilité).

Une réponse pragmatique aux enjeux métiers de l'entreprise numérique

Avec une focalisation majeure sur les processus de CRM liés à la gestion du cycle de vie des clients et des offres de produits et services associées, Ikumbi Solutions est une société de conseil et d'intégration proposant un accompagnement de bout en bout depuis l'adaptation sur-mesure des environnements Salesforce, tant sur les plans fonctionnels que techniques, jusqu'à l'adoption des solutions résultantes par leurs utilisateurs. Ikumbi Solutions s'adresse à tout type d'entreprise, PME et Grands Comptes, en approche commerciale directe.

*« L'évolution et la transformation des usages et des technologies numériques se font à une échelle et un rythme tels que quasiment toutes les dimensions de l'entreprise sont aujourd'hui concernées », commente **Hugues Meili, P-DG de Niji et Président de Ikumbi Solutions**. « Ce qui est vrai d'un point de vue technique l'est aussi du point de vue des métiers, et la convergence digitale de l'entreprise c'est aussi – et peut-être avant tout – la convergence des services métier digitalisés. Le Cloud représente à ce titre un levier idéal, à la fois très pragmatique et très efficace. Il y a donc matière pour une société de service experte et fortement focalisée comme Ikumbi Solutions à apporter de la valeur à ses clients et à les aider à passer d'une offre générique 'un peu dans les nuages' à des solutions 'bien sur terre' adaptées à leurs spécificités métier ».*

Ikumbi Solutions s'est dotée d'une équipe de plusieurs experts certifiés sur les solutions de salesforce.com. L'expertise d'Ikumbi Solutions est également enrichie par de fortes compétences en

ingénierie des systèmes d'information ce qui facilite toute intégration dans des environnements existants parfois hétérogènes et complexes.

Les ambitions de Niji dans le Cloud Computing

Ikumbi Solutions compte dès à présent 10 salariés et prévoit de doubler cet effectif dans les 12 prochains mois. Avec son siège social basé à Nantes, Ikumbi Solutions traduit une nouvelle fois la formidable dynamique entrepreneuriale qui anime Niji depuis plus de onze ans maintenant, avec notamment le développement de Dsquare, l'agence digitale de Niji lancée en 2009 et de Kurmi Software, éditeur de solutions logicielles de gestion des infrastructures et services de communication unifiée d'entreprise lancé en 2011.

Jérôme Jaunasse, dont la nomination au poste de Directeur Général de Ikumbi Solutions, a été annoncée aujourd'hui, déclare : « Avec Ikumbi Solutions, Niji continue d'étendre sa présence sur le marché des usages et des technologies de la convergence numérique. Je suis naturellement très heureux de prendre les rênes de cette nouvelle entité créée par Niji, qui nous apporte, dès le lancement de notre activité, le capital confiance, les compétences applicatives et la maîtrise des nouveaux usages digitaux, pour mieux servir la transformation et de la performance de nos clients ».

A propos de Niji

Créée en 2001, Niji est une société de conseil et de réalisation logicielle dédiée aux usages et aux technologies de la convergence numérique. Niji propose à ses clients opérateurs de télécommunications fixes et mobiles, acteurs des médias ainsi que grandes entreprises et organismes publics majeurs, une expertise unique à la rencontre des réseaux et des applications. En 2009, Niji a créé « Dsquare », agence digitale de création d'expériences numériques nouvelles, qui accompagne ses clients dans l'élaboration et la réalisation de services multi-écrans (Web, TV, mobile, tablette, autres écrans). En 2011, Niji a créé Kurmi Software, qui regroupe ses offres logicielles dédiées à la gestion globale des communications unifiées d'entreprise. Présent à Rennes (siège social), Paris, Lille et Nantes, Niji compte aujourd'hui plus de 450 salariés et a réalisé un chiffre d'affaire de 33,5 M€ en 2011, en croissance prévisionnelle de 10% pour 2012.

Pour en savoir plus : www.niji.fr

A propos de Ikumbi Solutions

Ikumbi Solutions est une société de conseil et d'intégration entièrement focalisée sur la mise en œuvre de solutions complètes dans la « Cloud » visant la transformation et l'amélioration des processus opérationnels des entreprises. Partenaire de salesforce.com, Ikumbi Solutions accompagne ses clients, grands comptes et PME, dans la définition, la conception, le développement et le support de solutions taillées pour la bonne exécution de leurs métiers. Présente à Nantes (siège social) et à Paris, Ikumbi Solutions, filiale de Niji, a été créée en octobre 2012 et compte 10 personnes.

Pour en savoir plus : www.ikumbi-solutions.com

Contact Presse

Frédéric Payen
Ikumbi Solutions / Niji
Tel : 06 87 45 46 25
Email : frederic.payen@niji.fr

Antoine Billon
Quatrième Jour
Tel : 06 03 72 88 95
Email : abillon@quatriemejour.fr

COMMUNIQUE DE PRESSE

Jérôme Jaunasse est nommé Directeur Général de Ikumbi Solutions

Jérôme Jaunasse est nommé à la tête de Ikumbi Solutions, société de conseil et d'intégration entièrement focalisée sur la mise en œuvre de solutions complètes dans la « Cloud » et partenaire de l'éditeur salesforce.com.

Nantes – 12 novembre 2012 – Ikumbi Solutions est une société de conseil et d'intégration mettant en œuvre des solutions complètes dans le « Cloud », reposant sur les technologies de l'éditeur salesforce.com et visant la transformation et l'amélioration des processus opérationnels de ses clients PME et grands comptes. Ikumbi Solutions annonce aujourd'hui la nomination de Jérôme Jaunasse au poste de Directeur Général.

Jérôme Jaunasse dispose d'une expérience de près de 30 ans sur le marché des applications, logiciels et technologies d'entreprise, et plus particulièrement sur les domaines de la Business Intelligence et de la gestion des ressources humaines, où il a occupé plusieurs postes de direction générale.

Après avoir débuté sa carrière chez IBM et Ingres, Jérôme Jaunasse a rejoint Business Objects et l'équipe de Bernard Liautaud, où il a activement participé pendant 10 années à faire de l'entreprise la plus belle réussite de l'industrie française du logiciel. Jérôme Jaunasse a occupé successivement chez Business Objects les fonctions de Directeur Commercial France (1997-1999), Directeur Général France (2000-2003) puis Vice-président Europe en charge des services professionnels (2003-2004), mission pendant laquelle il a contribué à l'intégration de la société Crystal Decisions, tout en harmonisant méthodologie, organisation et gestion des équipes services européennes.

Jérôme Jaunasse a ensuite rejoint, en tant que Vice-président Operations Europe du Sud (2005-2011), l'éditeur SaaS de gestion des talents, Jobpartners. Il y a développé le portefeuille clients, en particulier grands comptes, amélioré leur satisfaction et contribué à une meilleure rentabilité des opérations. En Juillet 2011 Jobpartners est absorbée par la société Taleo, qu'il quitte lors du rachat de cette dernière par Oracle en 2012. A noter que Jobpartners et Taleo, tous deux éditeurs du « Cloud », utilisaient de manière intensive les solutions Salesforce pour une meilleure relation client, une plus grande efficacité commerciale ou encore une nouvelle offre marché... une combinaison d'expériences qui sera fondatrice du futur succès de Ikumbi Solutions.

Hugues Meili, co-fondateur et PDG de Niji, maison-mère de Ikumbi Solutions, commente, « *Jérôme Jaunasse fait partie des meilleurs spécialistes français de la gestion de la relation client, ce à quoi s'ajoute sa très grande expérience du développement stratégique et opérationnel de sociétés technologiques. Ce parcours et cette expertise sont des atouts immenses et vont permettre à Ikumbi Solutions de développer rapidement et efficacement ses activités, pour devenir un acteur incontournable de la conception et de l'intégration des processus de relation client basés sur le cloud.* »

Jérôme Jaunasse, 50 ans, est diplômé de l'Université de Technologie de Compiègne.

A propos de Ikumbi Solutions

Ikumbi Solutions est une société de conseil et d'intégration entièrement focalisée sur la mise en œuvre de solutions complètes dans la « Cloud » visant la transformation et l'amélioration des processus opérationnels des entreprises. Partenaire de salesforce.com, Ikumbi Solutions accompagne ses clients, grands comptes et PME, dans la définition, la conception, le développement et le support de solutions taillées pour la bonne exécution de leurs métiers. Présente à Nantes (siège social) et à Paris, Ikumbi Solutions, filiale de Niji, a été créée en octobre 2012 et compte 10 personnes.

Pour en savoir plus : www.ikumbi-solutions.com

Contact Presse

Frédéric Payen
Ikumbi Solutions / Niji
Tel : 06 87 45 46 25
Email : frederic.payen@niji.fr

Antoine Billon
Quatrième Jour
Tel : 06 03 72 88 95
Email : abillon@quatriemejour.fr